



**Cámara de
Comercio de
Cali**

Perfil emprendedor Caleño

Cámara de Comercio de Cali.

01



Emprendedor Caleño

02



Tipos de perfiles

03



Características de los perfiles del
emprendedor y del emprendimiento

04



Características emprendedor Caleño



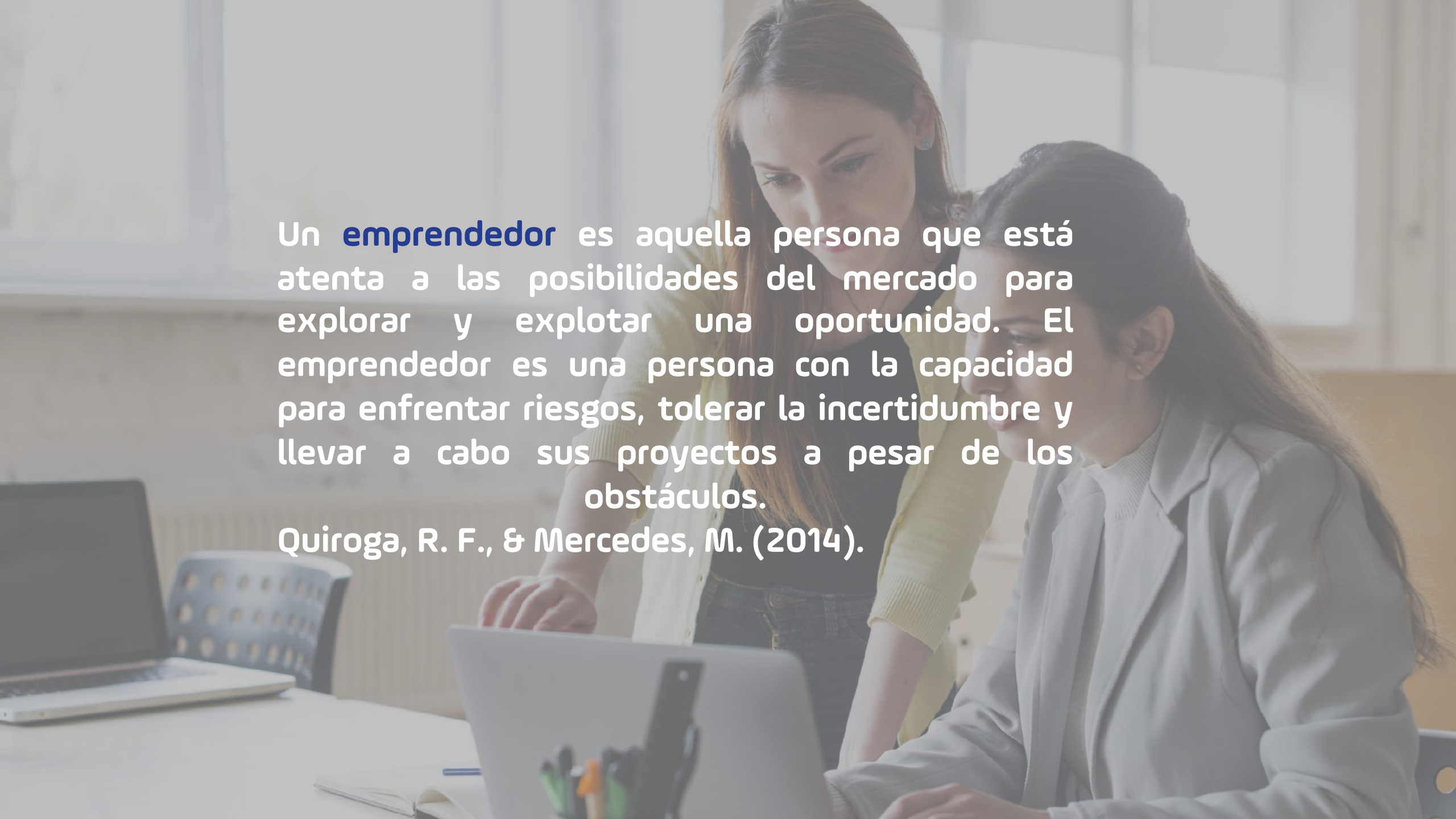
Análisis de 1.030 encuestas



Revisión de fuentes secundarias



Caracterización del emprendedor Caleño

A photograph of two women in a professional setting. One woman is standing and pointing at a laptop screen, while the other is seated and looking at the screen. The scene is dimly lit, with a window in the background. The text is overlaid on the image.

Un **emprendedor** es aquella persona que está atenta a las posibilidades del mercado para explorar y explotar una oportunidad. El emprendedor es una persona con la capacidad para enfrentar riesgos, tolerar la incertidumbre y llevar a cabo sus proyectos a pesar de los obstáculos.

Quiroga, R. F., & Mercedes, M. (2014).

Los emprendedores Caleños son sujetos que aprovechan las oportunidades con las que se encuentran y toman la decisión de ponerlas en marcha. Son decididos y cuentan con experiencia previa antes de emprender, pues se encuentran en rangos de edad entre los 31 y 45 años.



Los emprendedores pueden tener diferentes características que se relacionan con el contexto y el nivel de crecimiento de sus empresas. Teniendo en cuenta lo anterior se han encontrado dos tipos de emprendedores: **Emprendedor tradicional** y **Emprendedor innovador**.

Emprendedor tradicional

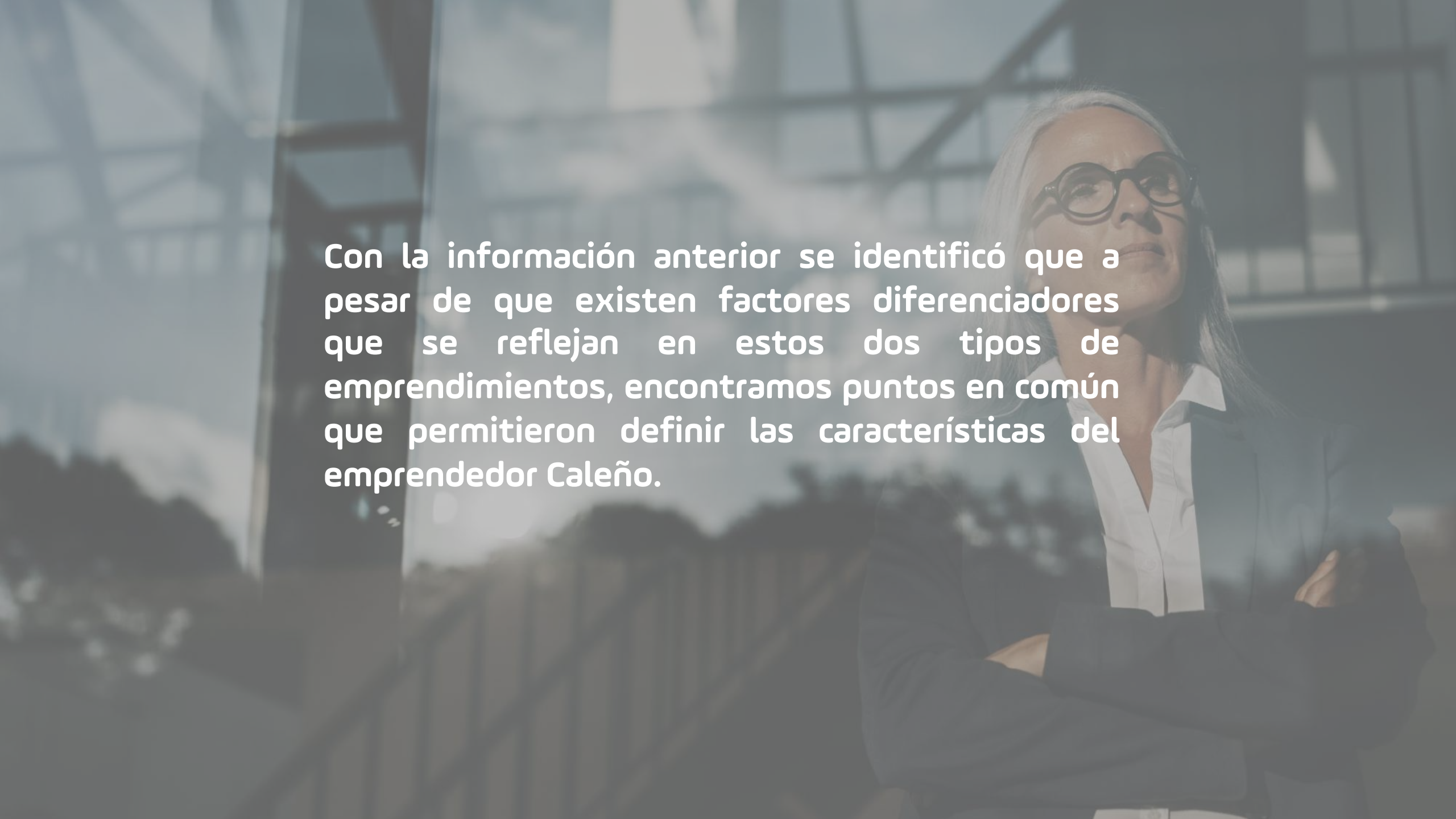
El emprendedor tradicional cuenta con un modelo de negocio similar a otros dentro de la misma actividad económica, porque dichas actividades se encuentran determinadas por la **experticia del dueño en el oficio**. Estos negocios funcionan en locales usualmente abiertos al público, siendo el local y la ubicación factores claves en su posicionamiento (BID,2017). Cuenta con las siguientes características:

- Productos o servicios que se diferencian poco en el mercado
- Usualmente se ubican en sectores con pocas barreras de entrada
- La visión de crecimiento se limita al territorio donde se ubican
- Generalmente emplean mano de obra con baja formación
- Procesos internos poco sistematizados
- Baja digitalización de las empresas
- Se encuentran ubicados en los escalafones más bajos de la formalidad
- Limitado acceso a fuentes de financiamiento tradicionales
- En promedio generan 2 empleos
- Ventas promedio de 5 millones de pesos.
- Utilidades promedio de 3 millones de pesos.

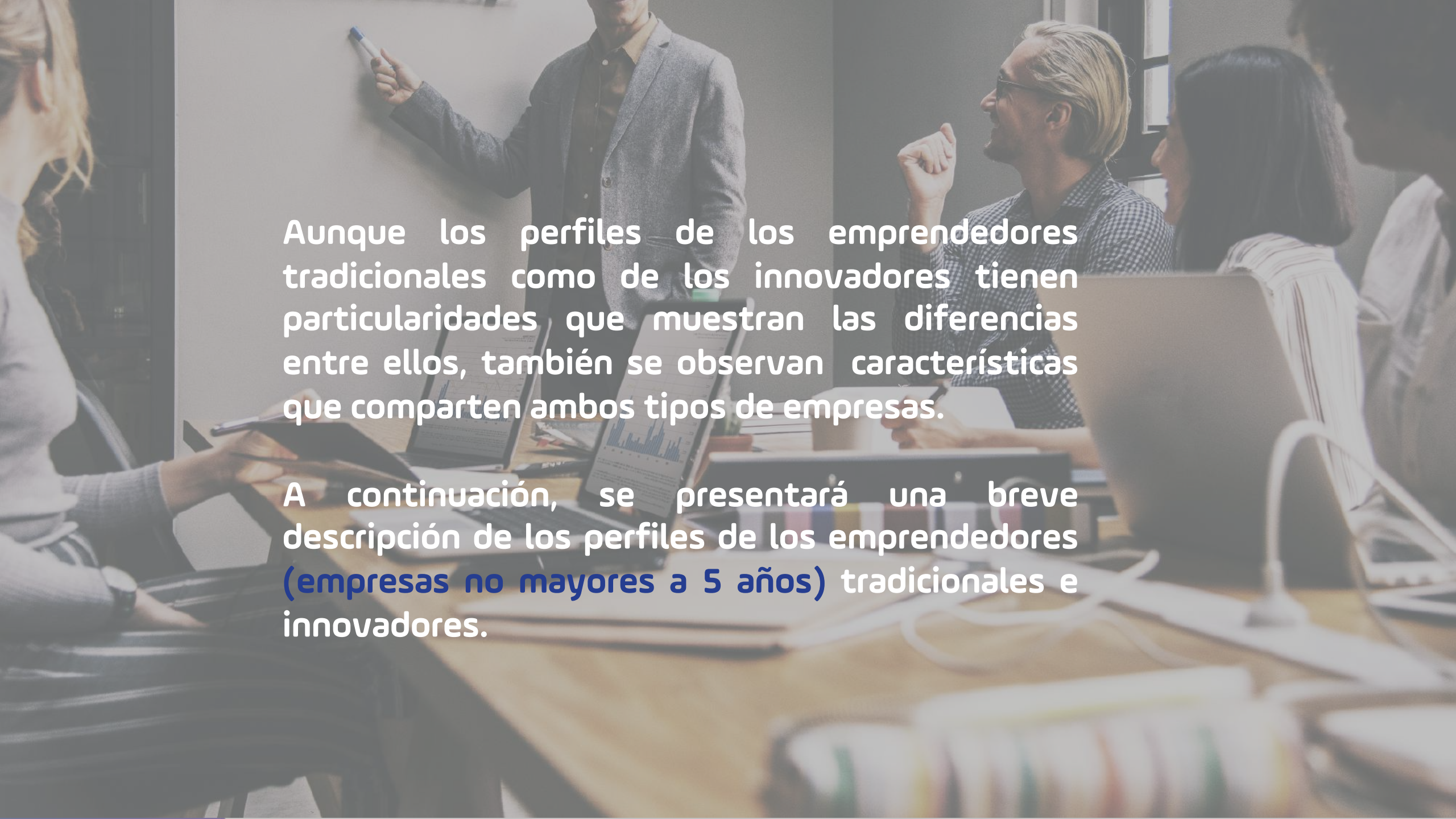
Emprendedor innovador

El emprendedor innovador cuenta con un modelo de negocio con potencial de convertirse en una mediana empresa en poco tiempo, tienen tasas de crecimiento por encima del promedio. Contiene las siguientes características:

- Cambia la forma de hacer los negocios (Transforma Reglas de la Industria) anticipándose al futuro (tendencias).
- Intensivo en conocimiento con propuestas de valor. Propuestas diferenciadas o innovadoras.
- Modelo de negocio replicable, orientado a mercados globales.
- Equipo de emprendedores con experiencia laboral-empresarial previa o formación universitaria.
- Generalmente están Formalizadas
- Generan 15 empleos promedio.
- Ventas promedio de 259 millones de pesos aproximadamente.
- Tasa de crecimiento en ventas 150%
- Utilidades promedio de 50 millones de pesos aproximadamente.



Con la información anterior se identificó que a pesar de que existen factores diferenciadores que se reflejan en estos dos tipos de emprendimientos, encontramos puntos en común que permitieron definir las características del emprendedor Caleño.

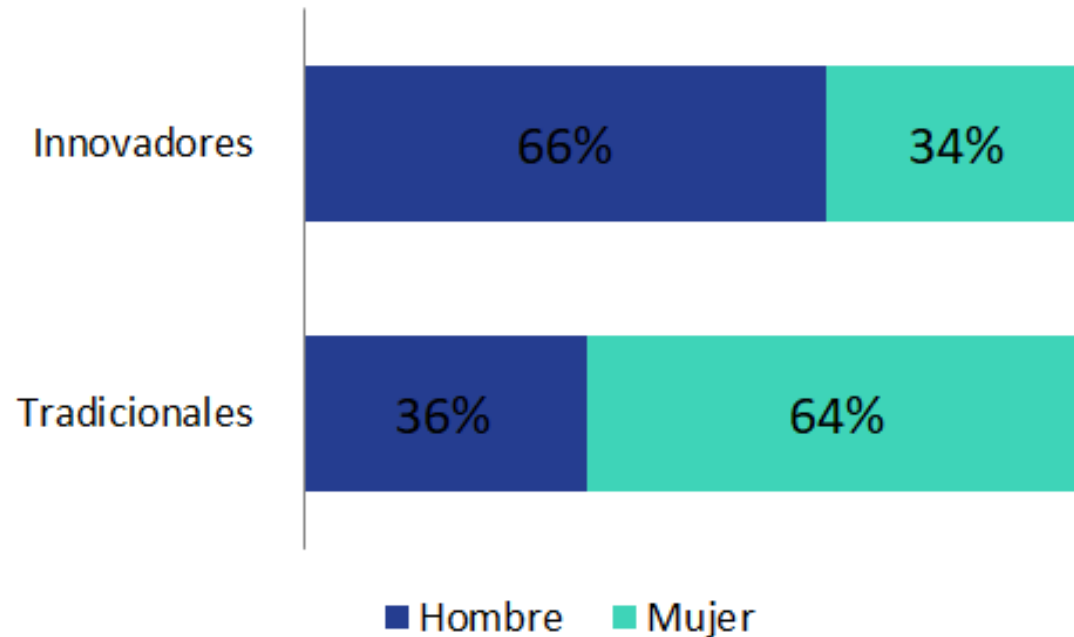


Aunque los perfiles de los emprendedores tradicionales como de los innovadores tienen particularidades que muestran las diferencias entre ellos, también se observan características que comparten ambos tipos de empresas.

A continuación, se presentará una breve descripción de los perfiles de los emprendedores **(empresas no mayores a 5 años)** tradicionales e innovadores.

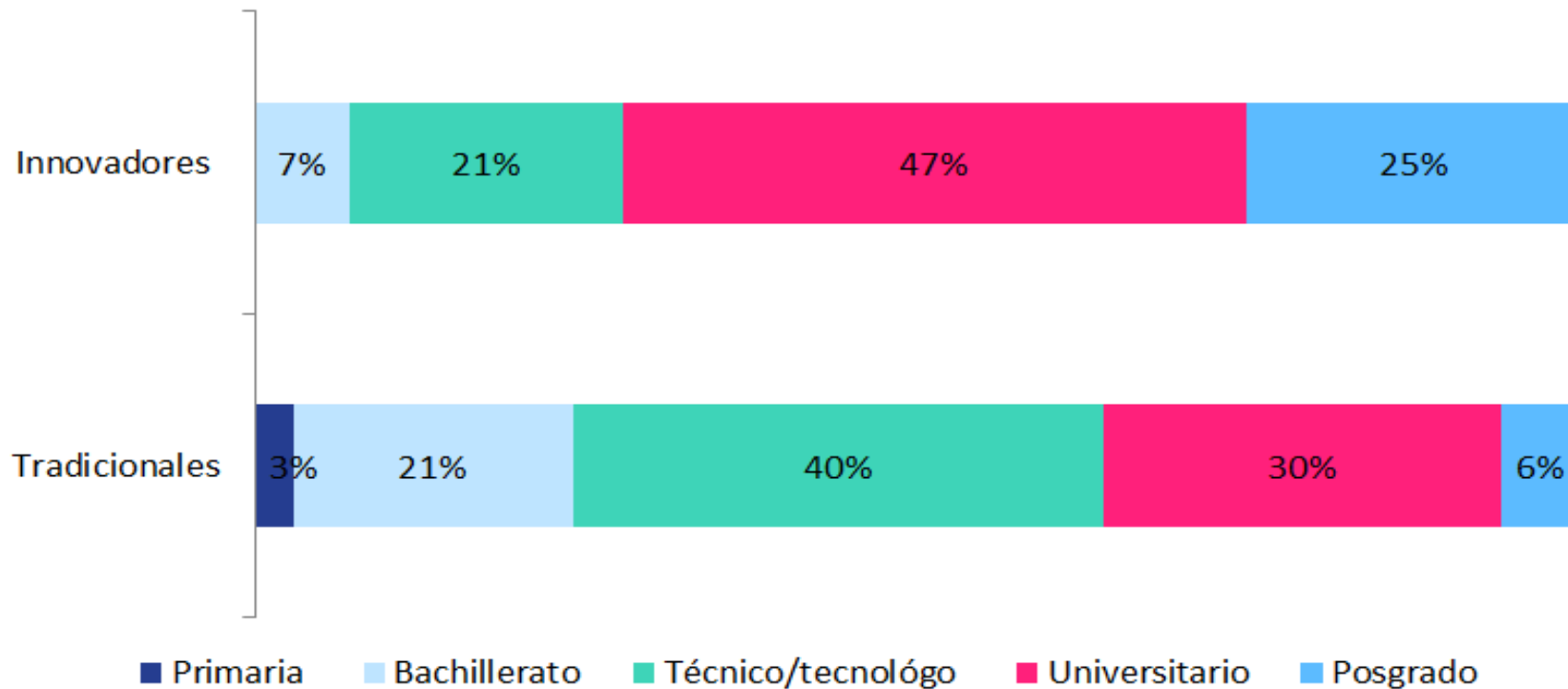
Características perfil emprendedor

Los emprendedores tradicionales son en su mayoría mujeres, siendo el 64% de la población. Contrario a lo encontrado en los emprendedores innovadores, los cuales están representados en mayor proporción por hombres (66%).



Características perfil emprendedor

Respecto a los niveles educativos, encontramos que los emprendedores tradicionales se concentran en estudios técnicos o tecnológicos (40%), mientras los innovadores lo hacen en estudios universitarios (47%)

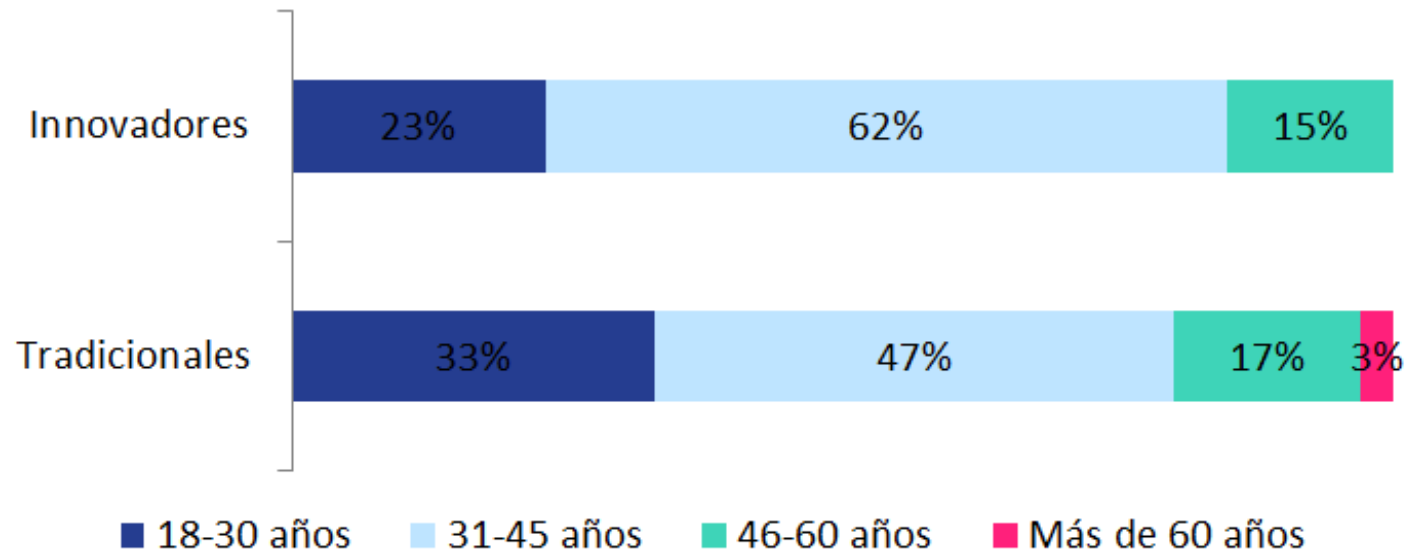


Características perfil emprendedor

Los emprendedores tradicionales cuentan con un perfil técnico/tecnológico porque están enfocados en fortalecer y especializarse en su oficio (peluquero, ferretero, cocinero) más que en desarrollar conocimientos fuera de su campo de acción. Por su parte, los innovadores cuentan con estudios de educación superior que les permite proyectarse y tener una mayor probabilidad de escalar sus negocios.

Características perfil emprendedor

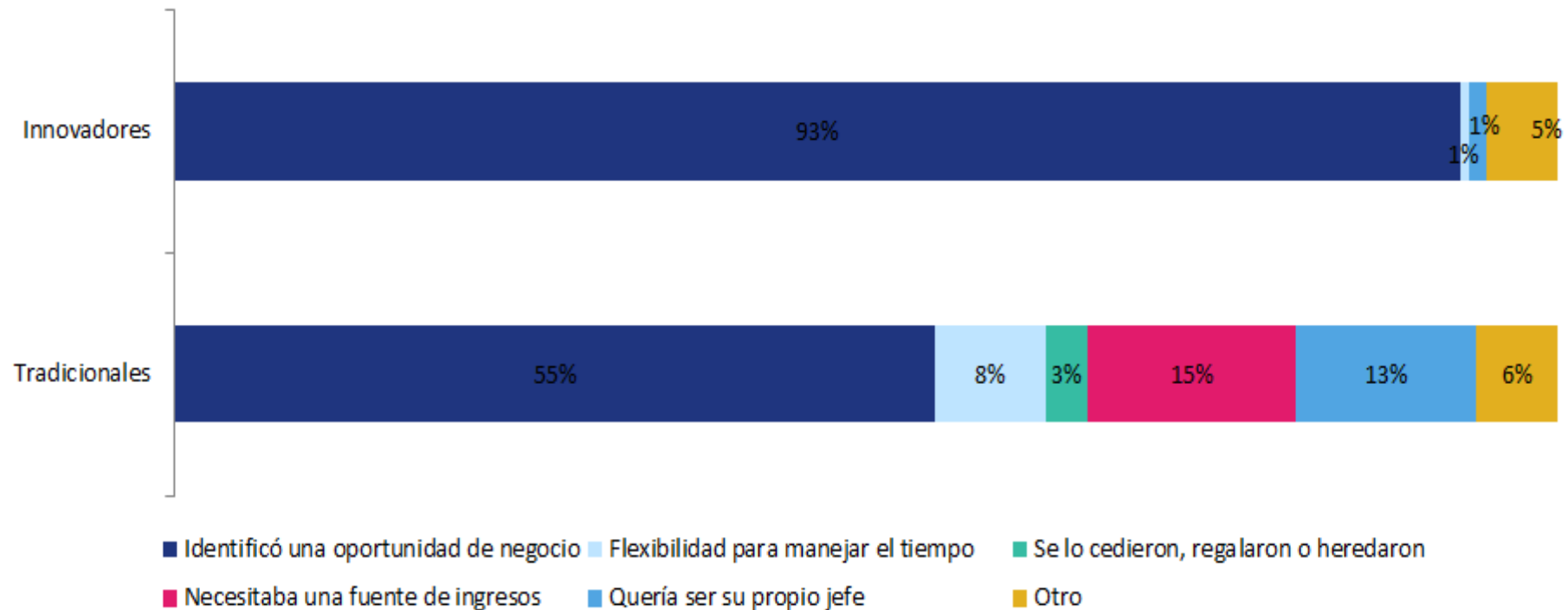
Encontramos que tanto los emprendedores tradicionales e innovadores cuentan con rangos de edad entre los 31 y 45 años.




Los hallazgos del GEM 2020 afirman que la edad promedio de los emprendedores nacientes a nivel nacional se ubican en el rango entre 25 a 34 años promedio, en contraste las empresas analizadas evidencian que los emprendedores caleños se encuentran entre los 31 a 45 años. Esto indica que no necesariamente son personas recién graduados, sino que cuentan con mas experiencia y tienen una trayectoria laboral.

Perfil emprendedor

Tanto emprendedores tradicionales (55%) como innovadores (92,9%) manifiestan haber identificado una oportunidad de negocio y por esta razón emprendieron. Aunque es importante evidenciar que de cara a los emprendedores tradicionales, se encuentran otros motivos, el más representativo es la necesidad de una fuente adicional de ingresos.

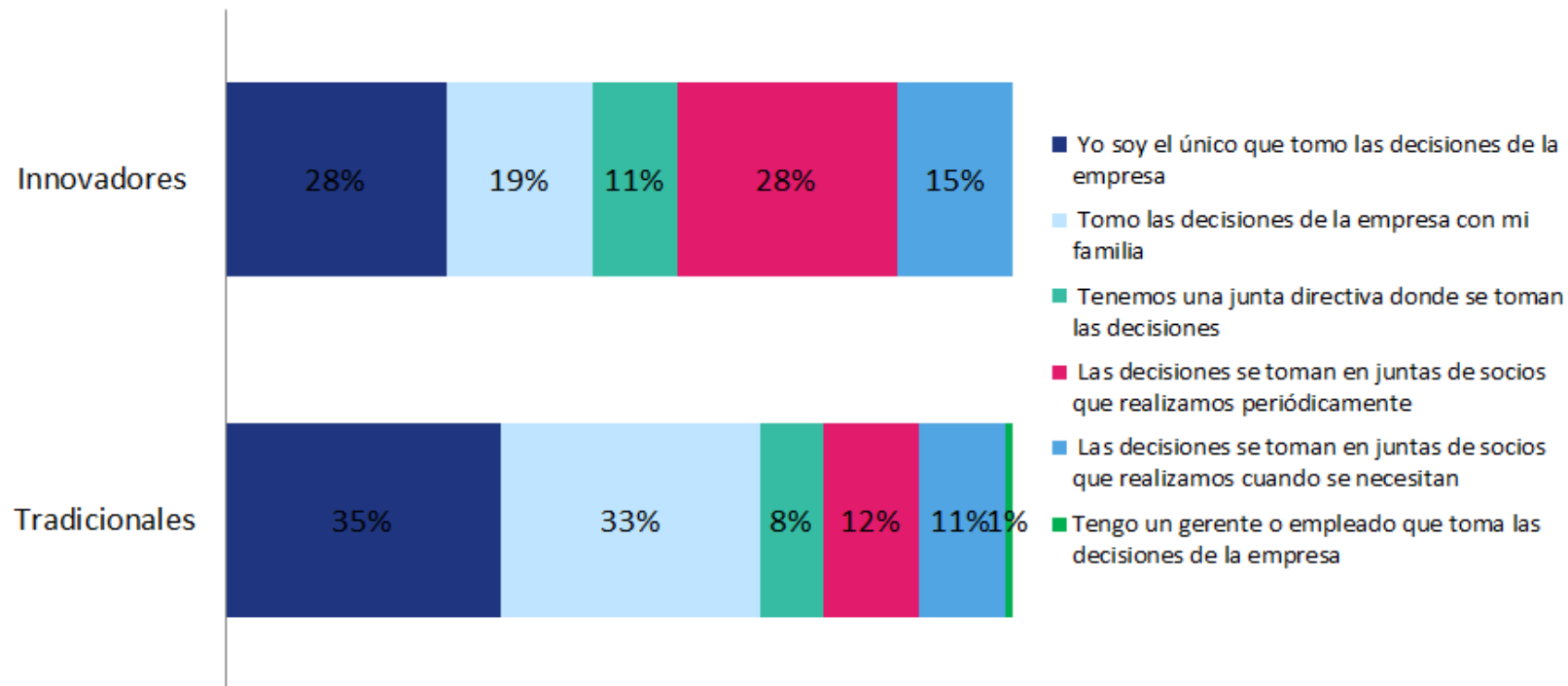




¿Cuáles son las similitudes y diferencias de las empresas de acuerdo con el perfil del emprendedor?

Perfil emprendimiento

En los emprendimientos tradicionales los líderes le dan relevancia a su familia (33%) a la hora de tomar decisiones en la empresa (esto puede responder al contexto y/o a que son famiempresas), mientras que para los innovadores es clave tomar las decisiones con la junta de socios periódicamente o cuando las necesitan (43%), evidenciando diferencias en la forma en la que toman las decisiones.

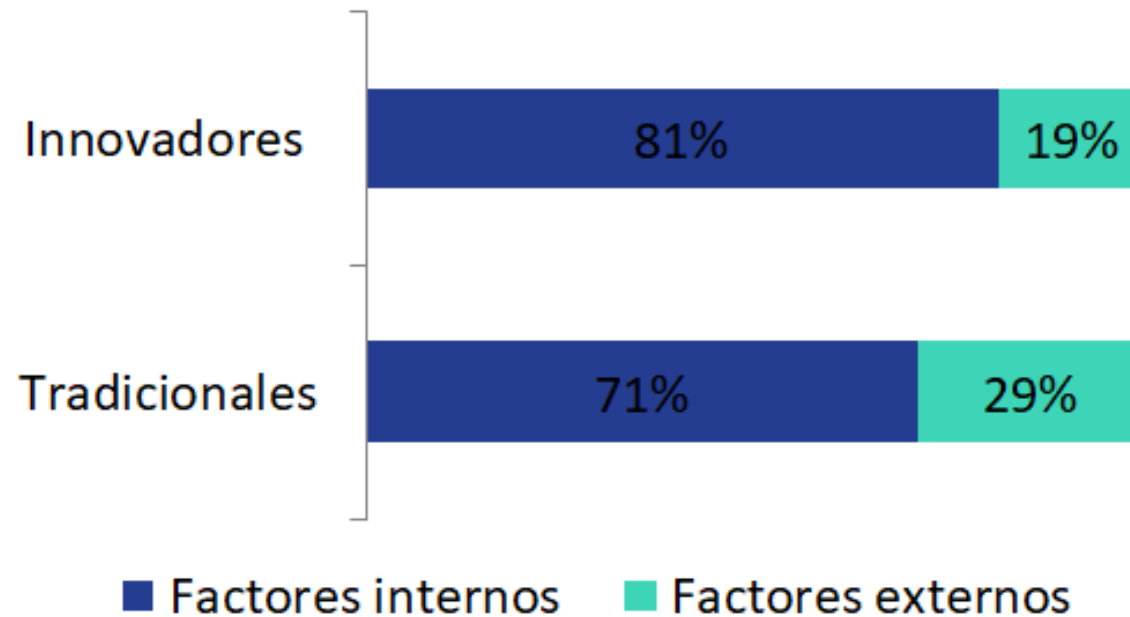


Muestra tradicionales: 875 empresas

Muestra innovadores: 155 empresas

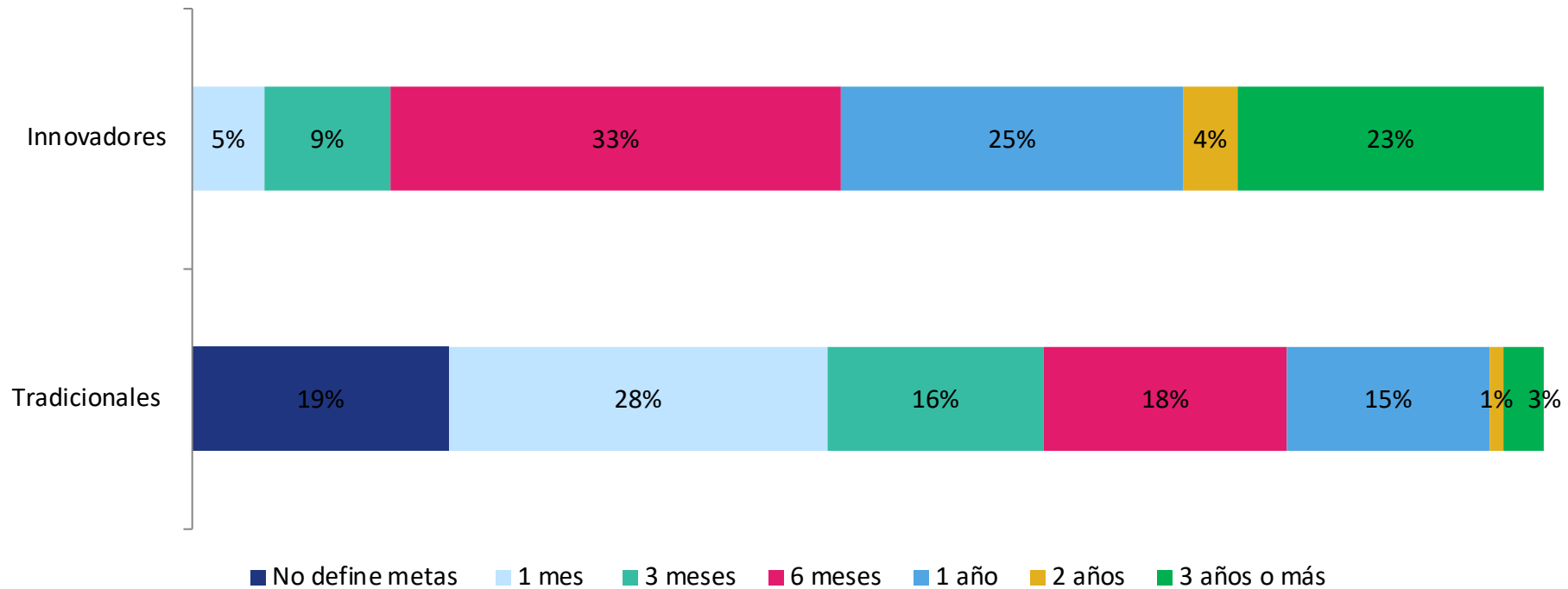
Perfil emprendimiento

Respecto a las posibles barreras que se presentan en el desarrollo de su emprendimiento, ambos perfiles consideran que factores internos como incumplir con sus proyecciones, problemas en los procesos internos, no poder expandirse a nuevos mercados, entre otros, podrían afectar el crecimiento de su empresa si no lo solucionan de la manera correcta.



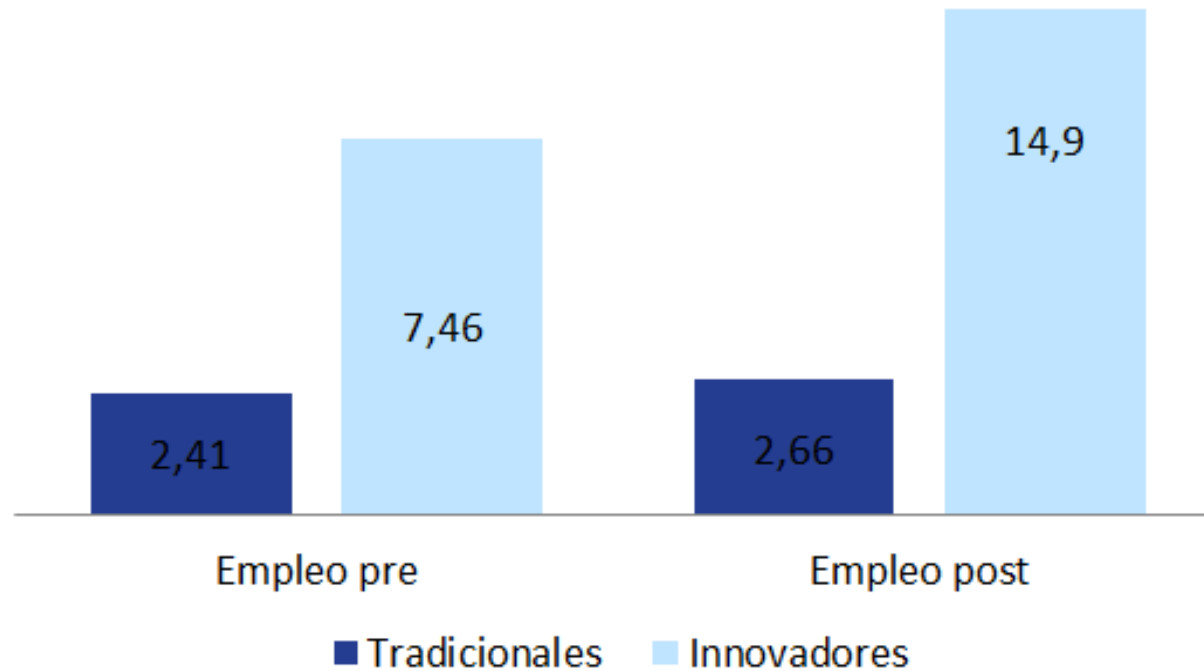
Perfil emprendimiento

Al analizar la planeación que se realiza en estas empresas, se encuentra que los emprendedores tradicionales suelen planear a corto plazo (28%), o no planear ninguna meta en su empresa (19%). Respecto a los emprendedores innovadores, encontramos que la mayoría (33%), definen sus metas a 6 meses, seguido del 25% que define sus metas para que se cumplan a un año.



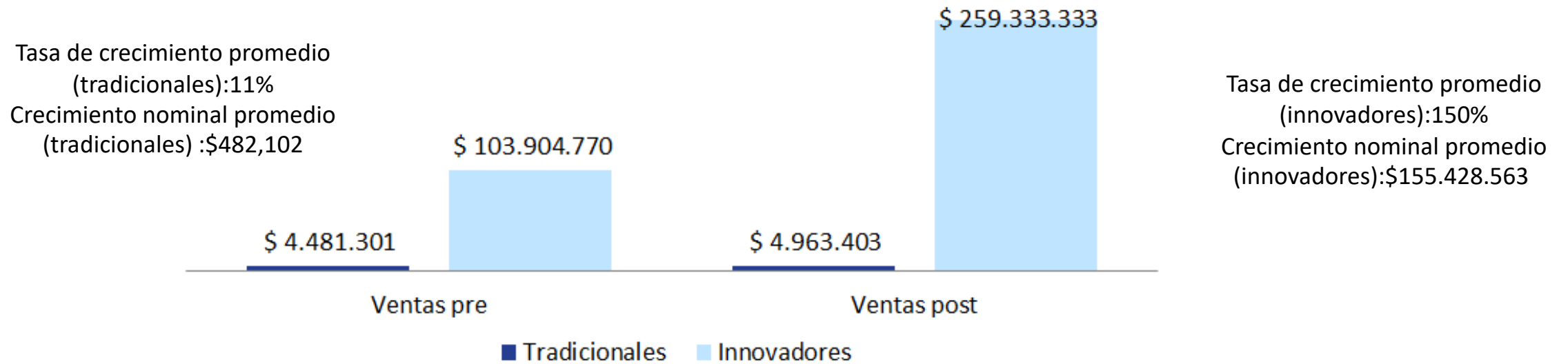
Perfil emprendimiento

El empleo promedio generado por los emprendedores tradicionales, es de 3 empleados aproximadamente, mientras que los empleos generados por los emprendedores innovadores son de 15 empleos promedio, aspecto que puede ser explicado por sus modelos de negocio y probabilidad de escalabilidad.



Perfil emprendimiento

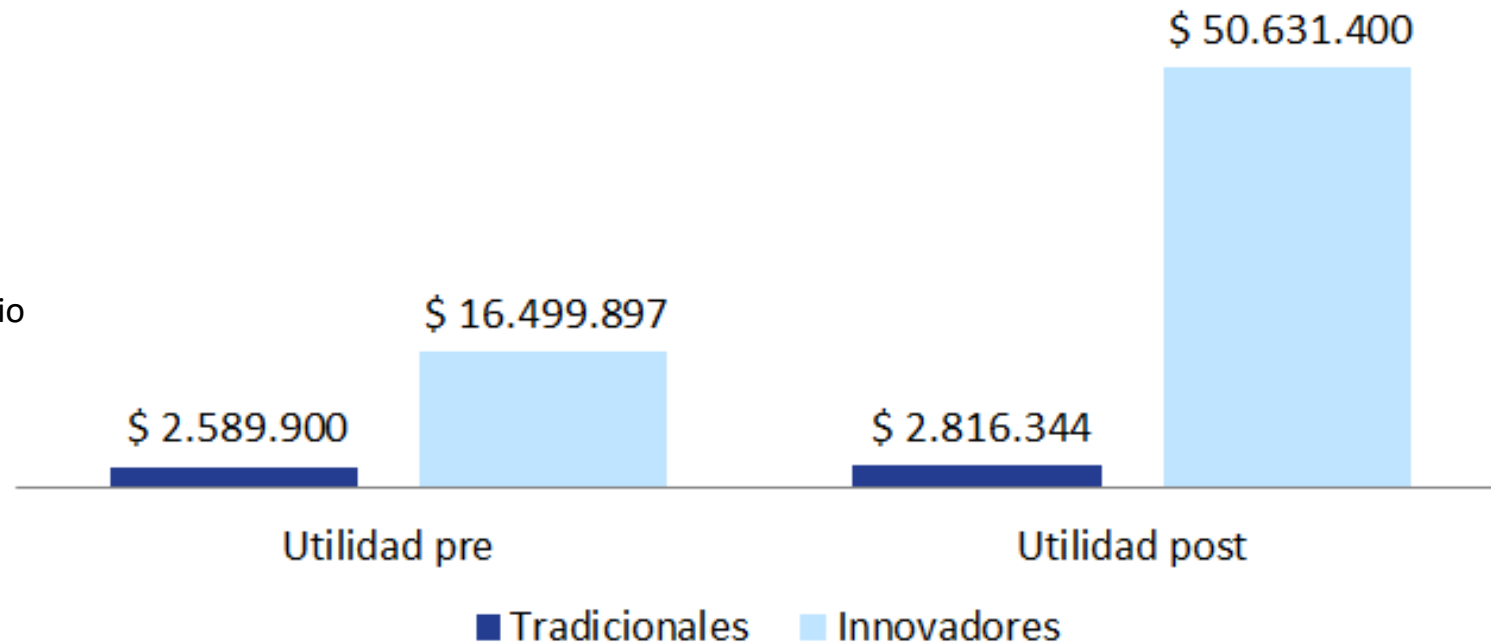
Al analizar el comportamiento de las ventas de los emprendedores que han sido fortalecidos en programas de la CCC, se encuentra que existe una amplia brecha entre los niveles de ventas de los tradicionales y los innovadores, reflejando así, que el nivel empresarial en el que se encuentra es distinto.



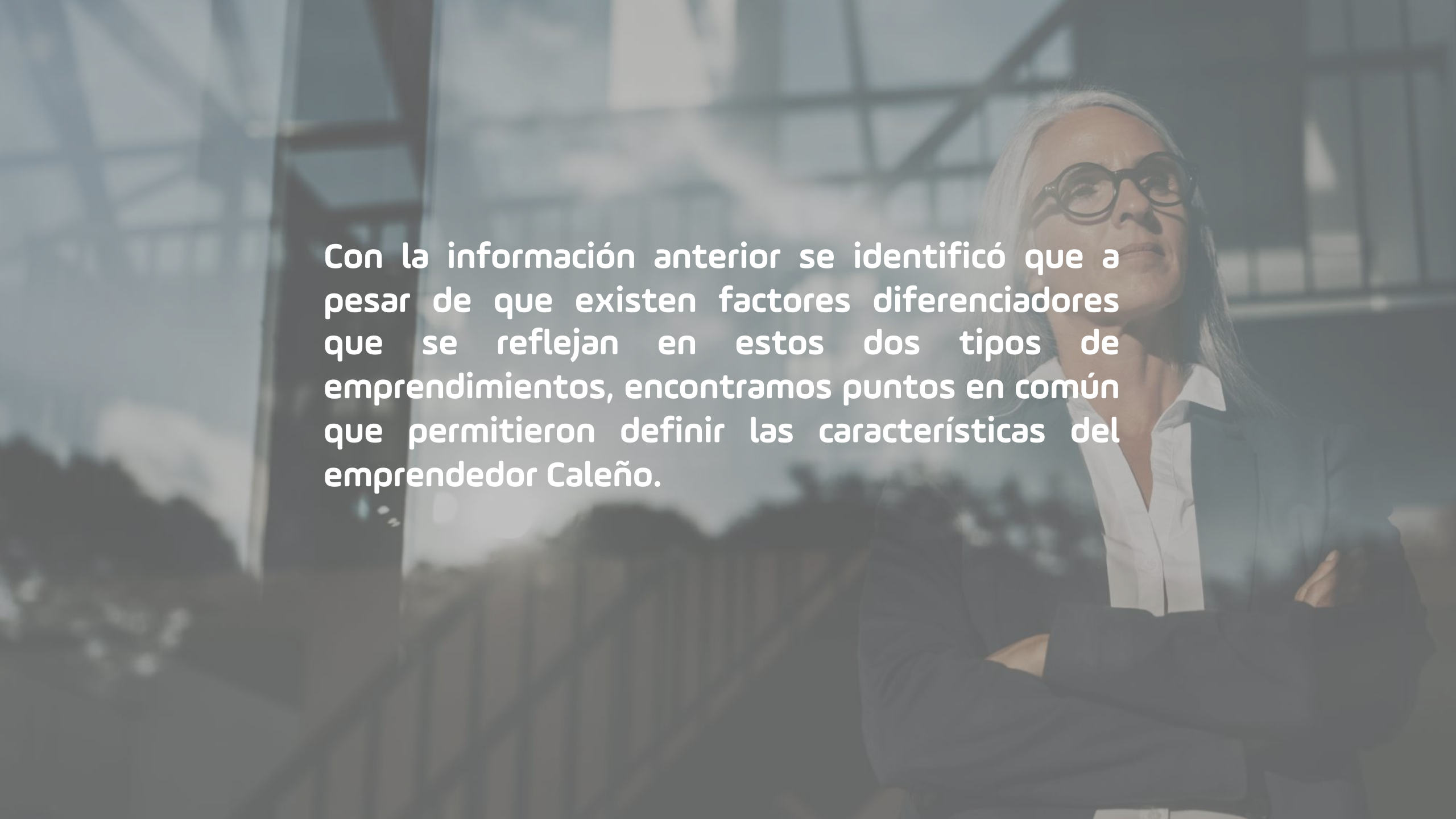
Perfil emprendimiento

Los emprendedores tradicionales cuentan con utilidades promedio de un millón de pesos aproximadamente, mientras que los innovadores cuentan con una utilidad aproximada de 50 millones de pesos.

Tasa de crecimiento promedio(tradicionales):9%
Crecimiento nominal promedio (tradicionales):\$226,400



Tasa de crecimiento promedio(innovadores):207%
Crecimiento nominal promedio (innovadores): \$34.131.502



Con la información anterior se identificó que a pesar de que existen factores diferenciadores que se reflejan en estos dos tipos de emprendimientos, encontramos puntos en común que permitieron definir las características del emprendedor Caleño.

Las características de los emprendedores Vallecaucanos se agrupan de la siguiente manera:

- Contamos con emprendedores tradicionales y de alto impacto que juegan estratégicamente, desde donde son mejores y le aportan al desarrollo económico y social de la región.
- Hombres y mujeres que deciden emprender principalmente porque identificaron una oportunidad de negocio en el mercado y decidieron aprovecharla
- Emprendedores que a pesar de tener la última palabra en su empresa, escuchan a las personas más cercanas (familia- junta directiva) para tomar las decisiones.
- En Cali existen emprendedores de todas las edades, es necesario cambiar el imaginario en el que un emprendedor es un joven con poco éxito.

¡Gracias!

