



Cámara de
Comercio de
Cali

COLOMBIA TECHREPORT

E-book

La red de mujeres inversionistas
más grande del mundo



Tabla de contenido

Pág
01

Contexto:
el poder de los datos para transformar el ecosistema emprendedor

Pág
02

Metodología:
¿Qué mide el Colombia Tech Report?

Pág
04

Resultados Cali en cifras:
un ecosistema consolidado

Pág
06

Desafíos del ecosistema Tech caleño

Pág
07

Un zoom en Deeptech

Pág
10

Soluciones para el ecosistema

Pág
11

Startups: las protagonistas del crecimiento

Pág
19

Del diagnóstico a la acción colectiva



Contexto

El poder de los datos para transformar el ecosistema emprendedor

Desde el año 2021, la **Cámara de Comercio de Cali** es aliada estratégica de **KPMG** en la elaboración del **Colombia Tech Report**, el estudio nacional de referencia que analiza el estado y la evolución del ecosistema de emprendimiento tecnológico en el país.

De manera complementaria, también participa como aliada local de **StartupBlink**, la plataforma que elabora anualmente el **Global Startup Ecosystem Index Report**, el ranking más amplio a nivel mundial sobre ecosistemas de startups.

Gracias a la participación en ambos estudios, se ha consolidado una visión integral y comparativa del **ecosistema caleño y vallecaucano**, posicionándolo con evidencia tanto en el contexto nacional como en el escenario global.

Hitos desde 2021



Escalada de +50 posiciones desde el ingreso en el ranking de **StartupBlink** en 2021.



Ascenso en la etapa de evolución del ecosistema (pasamos de “En desarrollo” a “Establecido”).



Posicionamiento de sectores estratégicos (**Fintech, Foodtech, HealthTech**).

2 Metodología: ¿Qué mide el Colombia Tech Report?

El **Colombia Tech Report (CTR)** es el principal estudio nacional sobre Startups. Se construye con base en un formulario en línea diligenciado por actores del ecosistema, incluyendo fundadores, líderes de aceleradoras, inversionistas, universidades, entre otros.

Esta metodología participativa permite capturar información directa desde quienes están construyendo el **tejido emprendedor tech del país**.

**COLOMBIA
TECHREPORT
2024**

Según KPMG y sus aliados en el CTR 2024, una Startup se define como:



Una empresa emergente con menos de 15 años de creación



Con un mindset innovador y la tecnología como núcleo del negocio



Que posea un potencial de escalabilidad y crecimiento sostenido o exponencial



Variables analizadas:



Modelos de negocio (B2B, B2C, híbridos), ventas, empleados



Acceso a capital y resultados de inversión



Participación femenina y liderazgo



Vinculación con redes de soporte (aceleradoras, incubadoras)



Uso de tecnologías emergentes (como IA)



Caracterización de founders (género, edad, profesión)

En la edición 2024-2025:

Se mapearon:

2.216

empresas de base tecnológica en Colombia.

De las cuales:

235

Startups están activas en Cali y el Valle del Cauca,

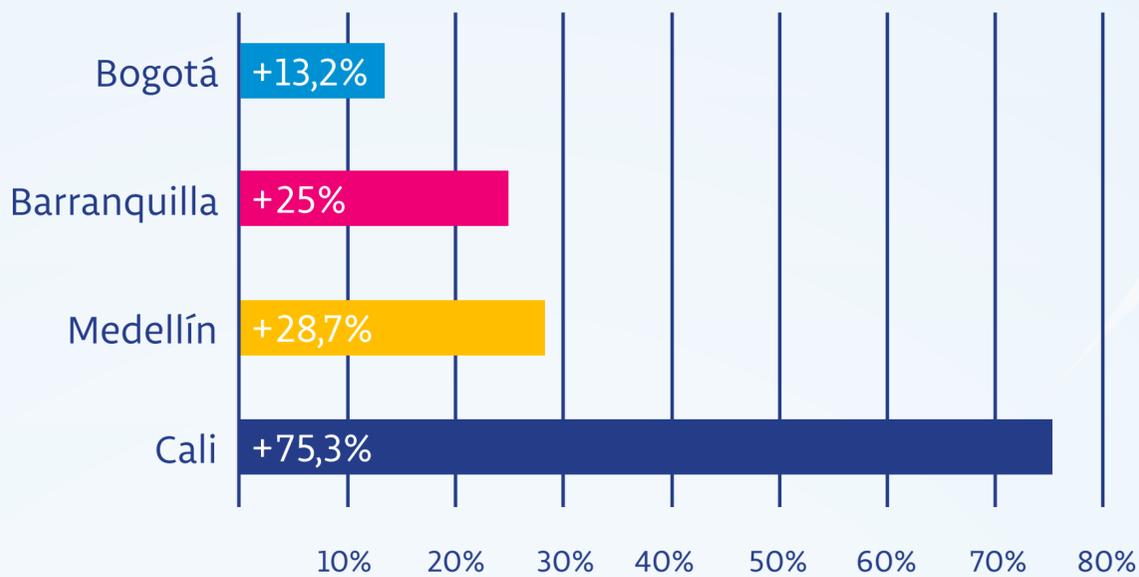
Esto representa un crecimiento del:

+75%

respecto a 2023 (el mayor crecimiento del país).



Crecimiento comparativo con las principales ciudades del país:



3 Resultados - Cali en cifras: un ecosistema consolidado

Perfil de las startups:

91%

Tienen modelos B2B total o parcialmente, los más escalables.

72%

Integran IA en sus soluciones (crecimiento del 31% respecto a 2023).

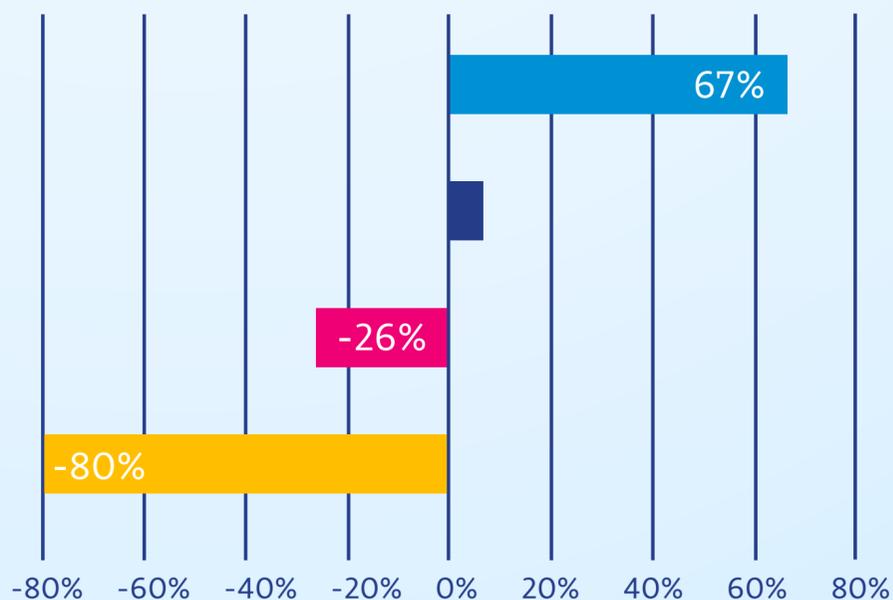
44%

Ya tienen presencia internacional.

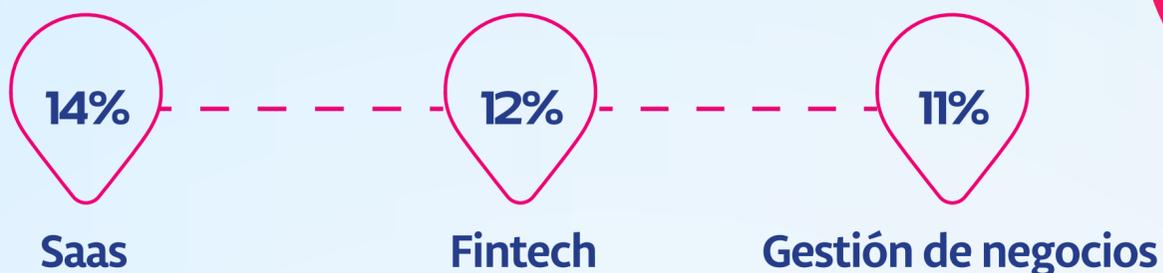
Inversión en el ecosistema:

Las startups lograron capturar USD 9.9 millones en inversión de riesgo en 2024. **+4.2% frente a 2023, en contraste con otras ciudades:**

- Bogotá (+67%)
- Cali (+4,2%)
- Barranquilla (-26%)
- Medellín (-80%)



Sectores líderes:



Sectores emergentes:



Agrifoodtech, Bioeconomía y Healthtech impulsados por el potencial agrícola, la **COP16** y el posicionamiento de Cali en sostenibilidad y salud.

Posicionamiento internacional 2025:

#3 Colombia

#277 en el **StartupBlink Global Ranking 2025** (+4 posiciones respecto a 2024).

#8 LATAM

(ciudades de 2-10M habitantes).

#13 Sudamérica

Cali se posiciona al nivel de ecosistemas como Liverpool (UK), Florianópolis (BR) y Leipzig (ALE). Considerados como ecosistemas establecidos.

Fuente: **The Global Startup Ecosystem Index Report**

4 Desafíos del ecosistema tech caleño

Financiamiento limitado y poco diversificado



70% de las startups no ha recibido financiamiento externo (vs. 51% promedio nacional).



72% señala como principal fuente de inversión a familia y amigos.



54% se ha financiado con recursos propios (bootstrapping).

Alta tasa de fracaso y sostenibilidad empresarial



57% de los fundadores ha quebrado entre 1 y 3 veces (vs. 47% promedio nacional).



55% identifica la sostenibilidad financiera como razón clave de fracaso.



45% atribuye el fracaso a no lograr el product-market fit.

Brechas de género persistentes



Solo 25% de las startups tiene mujeres como fundadoras.



39% de las startups tienen menos del 25% de sus cargos de liderazgo ocupados por mujeres.

Débil conexión con el soporte institucional



23% no ha participado en ninguna iniciativa de incubación, aceleración o algún otro apoyo institucional (vs. 18% promedio nacional).



22% identifica como principal desafío de las iniciativas que deben mejorar la calidad de las opciones de financiamiento que ofrecen.



54% no ha tenido ningún apoyo de la academia, especialmente universidades.

5 Un zoom en DeepTech

Los desafíos dentro del ecosistema Tech varían según el tipo de emprendimiento. En particular, **el sector DeepTech enfrenta complejidades** mucho más profundas, debido a su estrecha relación con la ciencia y la tecnología avanzada.

Según el informe **SCIENCEPRENEURS 2024**, las startups DeepTech se basan en investigación científica de alto nivel

-como biotecnología, inteligencia artificial o nuevos materiales- y buscan resolver problemas complejos con soluciones disruptivas.

Su desarrollo exige ciclos más largos, validación técnica rigurosa, talento altamente especializado y una inversión considerable desde etapas tempranas.



¿Cuántas hay en Colombia y en qué se especializan?

Según la encuesta de **Sciencepreneurs 2024**, en Colombia existen **49 Startups DeepTech activas**, que representa un crecimiento del 56% en el número de empresas frente al año anterior. Estas startups han generado:



Distribución geográfica:

Medellín
(32,7%)

Bogotá
(46,9%)

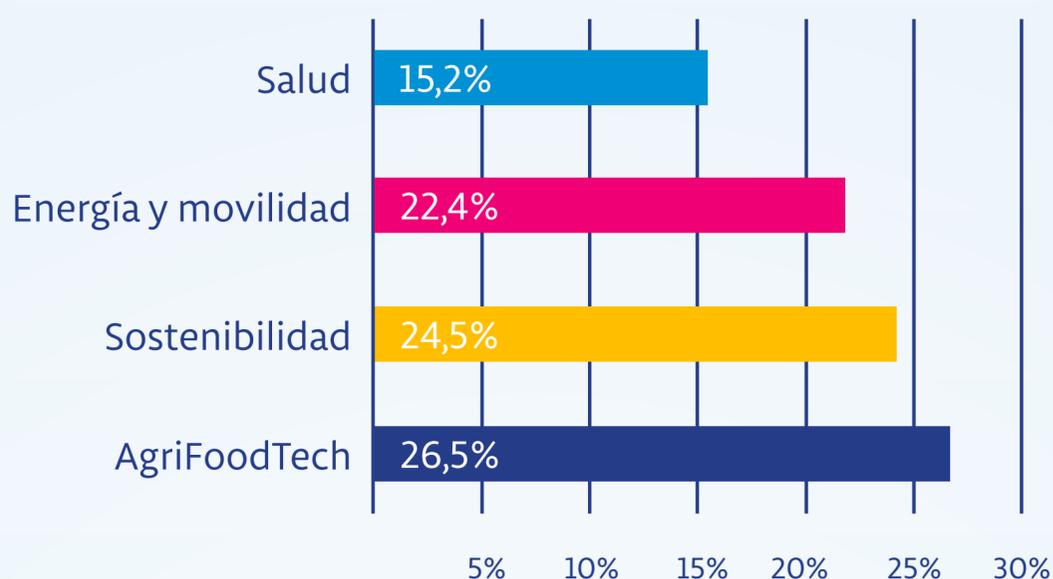
Cali

Representa el 8,2%, con un gran potencial de crecimiento.

Barranquilla, Bucaramanga, Cali, Pereira y otras: **menos del 10% cada una.**



Verticales de especialización:



Estas áreas están alineadas con sectores clave de **Cali y el Valle del Cauca** como agroindustria, bioeconomía, y salud.

¿Qué desafíos enfrentan las DeepTech?



Acceso limitado a capital de riesgo: principal barrera (68%). La mayoría de Startups están en presemilla o semilla y enfrentan baja presencia de fondos especializados.



Falta de infraestructura para prototipado: cerca del 30% no cuenta con un prototipo funcional, por falta de laboratorios, equipos y altos costos técnicos.



Bajo acompañamiento especializado: La mayoría accede a programas generales, sin enfoque en DeepTech.



Vacíos y barreras regulatorias: existen cuellos de botella que retrasan la aprobación de productos innovadores y desincentiva la inversión temprana en tecnología disruptiva.



Desconexión entre ciencia y negocio: predominan perfiles científicos, pero faltan habilidades en gestión empresarial, estrategia comercial y levantamiento de inversión.



¿Qué se debe hacer en el **ecosistema del Valle del Cauca?**



Fortalecer **infraestructuras compartidas** (laboratorios, centros de prototipado).



Crear **fondos regionales de inversión DeepTech** con apoyo público-privado.



Fomentar spin-offs desde las universidades.



Conectar ciencia con industria, impulsando rutas de comercialización.



El Valle tiene talento, conocimiento y sectores estratégicos. Falta articular capacidades con recursos y redes de valor para convertirse en nodo líder de ciencia aplicada.

Soluciones para el **ecosistema**

Lo que se está haciendo para afrontar los desafíos del **ecosistema TECH**:

Financiamiento limitado y alta tasa de fracaso

Frente a este reto, la **Cámara de Comercio de Cali** ha liderado programas de **educación financiera, alistamiento y conexiones de capital**, las cuales han permitido que más startups pasen de depender únicamente de recursos propios o familiares a estar preparadas para levantar inversión en condiciones competitivas.

Iniciativas como **Capital House** y el programa **Citrus Tech**, han fortalecido la capacidad de fundraising y la conexión efectiva con inversionistas, reduciendo la vulnerabilidad financiera de los emprendedores.

Brechas de género persistentes

Para cerrar estas brechas:

La CCC

lanzó Epic Angels LATAM junto a la Alcaldía de Cali

elevando la participación femenina en

Programas de

formación de inversionistas

del 26% al 61% en un año.

Avanzando en operaciones con:

Salva Health y Refurbi

fortaleciendo el rol de mujeres líderes, con propósito y visión de impacto.

La red ya concretó su primera inversión en

MUTA

(Ganadora en Capital Summit 2024)

Débil conexión con el soporte institucional

La CCC ha respondido con una oferta robusta de **programas de aceleración y conexión**, entre ellos **Polux**, que además de formar ángeles inversionistas y facilitar conexiones tempranas, facilitó la constitución del vehículo de **inversión Pacific Ventures**, diseñado para movilizar capital inteligente en la región.

A esto se suma la **Ruta Fintech Empresarial** (adopción de tecnologías financieras en MiPymes) y espacios de formación, que conecta al ecosistema con instrumentos de financiamiento más sofisticados.

7 Startups: las protagonistas del crecimiento

Sector: AdTech



Calipso Comunicaciones S.A.



Smart Commerce



Datamarket/Negocios Digitales de América



TuCash S.A.S

Sector: AgTech



Colbits
Colbits S.A.S



Lynks
Lynks

Sector: Ciberseguridad



cinetix
Tecnología que *transforma*
Cinetix Colombia S.A.S



Fixlat
FIXLAT CIBERSEGURIDAD



81
PASS
81 PASS

Sector: CleanTech



DOMESTIKAS
Seguridad & Cumplimiento
Domestikas S.A.S

Sector: DeepTech



BIODX
Diagnóstico y soluciones biotecnológicas
BioDx Colombia
S.A.S

Sector: EdTech



Jaqe
Banteng
Consultores S.A.S



Danalytics
Danalytics S.A.S



certiorange
CERTIFICATE EN TECNOLOGÍA
Certiorange



TIN
GO!
Tingo



UNIVERSO
ACDC
Universo ACDC



FARISHRINCON
certificaciones
FARISH Rincon
Certificaciones
S.A.S

Sector: EnergyTech



NOVATIO
Transforme sus residuos en energía
Novatio S.A.S BIC

Sector: EnergyTech



VOLTIO
Voltio Energía
S.A.S

Sector: Entretenimiento



DSTT
Disetti



ULTIMO
TICKET
Último ticket



WICUP
Wicup S.A.S

Sector: Fintech



wepago
Wepago



ufinance
GCA Inmobiliaria /
Ufinance S.A.S



Sicoín Co2



FastTrack
Soluciones Transaccionales
FastTrack



m^onetta
Monetta



ATIX
DIGITAL
Atix Digital S.A.S



Kkupi
Así de fácil, así de KUPI
kupi Group S.A.S



Costea



veOS
veOS Technology S.A.S



Vaas



FT
FINANCIALS
TOOLS
Financial Tools



CARGAYA
UNIENDO CAMINOS
CargaYa S.A.S BIC



ScolCoin



Truora

Truora

Sector: FoodTech



Jepri



vloki

CM Softsolutions
S.A.S

Igo



Niceeat

Niceeat

Sector: Gestión de negocios

Eholding (Esuite
/Ereports)

TINGLOBAL

Kompleta
EnterpriseTIN Global
Group S.A.S

Serpi Soluciones



biocommerce

Biocommerce



Wadua S.A.S

Dbaxperts.
TECH

Dbaxperts.tech

CONNECT FLAG
TRADE ACCELERATOR

Connect Flag

TRIBIER
BUSINESS INTELLIGENCE

Tribier

Sector: HealthTech



Soltec Salud
Soluciones tecnológicas
para la salud S.A.S



life+

SummarSalud S.A.S



GoSalud
.com.co

GoSalud



Kurati

Kurati



InHealth S.A.S BIC



farmachain

Farmachain



TeKer
Teker



Serenity +

Serenity Plus



Elder Link

Sector: HRTech



La
GROW.

Propósito Sentido + Pasión
Lagrow



MiREMUNER
SOFTWARE

Vibe Consulting
S.A.S



PSY Tech

Sector: Industria 4.0



GENIA

Genia Tecnologia S.A.S



i-Factory S.A.S



MV PERCEPTION
MV Perception S.A.S

Sector: InsurTech



strategico

Strategico
Technologies
S.A.S BIC

Sector: InsurTech



Sector: LogTech



Sector: Movilidad



Sector: Pet



Sector: PropTech



Sector: RetailTech





snaau
Snaau



Esto es Pamii
Pamii S.A.S



SUPPLY
Supply Tat

Sector: Saas



COBRANZA ACTIVA
Cobranza Activa



ADDME
Servincol CIA S.A.S



Reizen
Reizen S.A.S



IndBOX
IndBox



Adsoft
Adsoft S.A.S



MIGGO
SOLUTIONS
crece conmiggo
Miggo Solution S.A.S



TROBAPP
knows, predicts and makes decisions
Trobapp de
Colombia S.A.S



piyion
Piyion INC



Disocom
Software y Análisis de Información
Disocom



menüpp
Menüpp S.A.S



Kontrol ID
Kontrol ID S.A.S



VAYED
TECNOLOGÍAS
Vayed Tecnologías



GIBRA
G
COMPANY
Gibra Company



SmartAssets[®]
Aplicativos
Corposarivos S.A.S



peakr
Peakr



XmaasrT
SMART AS A SOLUTIONS
XmaasrT




Goldensafe
Goldensafe



WEKall
WEKALL S.A.S. BIC



controlatic
Controlatic




Veevart




Peewah
Peewah S.A.S

Sector: Servicios



aseo ya!
AseoYa Investment
S.A.S



ECO MOBILE[®]
ACTUA AHORA. ACTUEMOS JUNTOS.
Ecomobile S.A.S




TIAN
Tian

Sector: SportsTech




SPORTS CROWD
Sports Crowd

Sector: TravelTech




xawak[®]
COLOMBIA TRAVEL
Xawak

8 Del diagnóstico a la acción colectiva

El **Colombia Tech Report** no solo presenta datos: es una hoja de ruta construida de manera colaborativa para fortalecer el ecosistema de emprendimiento tecnológico de Cali y del país. Este informe es posible gracias a los actores que comparten sus datos.

Por eso, es fundamental que cada actor del ecosistema sume sus esfuerzos, no solo para transformar la realidad, sino también para construir conocimiento colectivo que guíe mejores decisiones.

Esta metodología participativa permite capturar información directa desde quienes están construyendo el **tejido emprendedor tech del país**.

Los resultados evidencian avances importantes, pero también desafíos que requieren una acción decidida, articulada y sostenida.

Como hito estructural dentro de la acción colectiva:

La estrategia

NIDO 

se ha consolidado en el Valle del Cauca

Reconocida como

La plataforma de articulación público-privada para el

financiamiento e innovación

La CCC

junto con la **Gobernación del Valle y la Alcaldía de Cali**, ha alineado recursos y programas que fortalecen al ecosistema,

permitiendo escalar su visión hacia una más

competitiva, inclusiva y con acceso real a instrumentos de inversión.



Propuestas para fortalecer el ecosistema:

Sector público



Diseñar incentivos fiscales y financieros para startups en etapas tempranas.



Crear mecanismos de inversión pública y cofinanciación inteligente, conectados a resultados de escalamiento.



Implementar políticas con enfoque de género y diversidad que cierren las brechas en liderazgo y acceso a capital.



Fortalecer la inversión en CTI y modernizar el marco regulatorio para deeptech y empresas intensivas en conocimiento



Sector privado



Ampliar y diversificar las fuentes de financiamiento, incluyendo fondos ángel, capital de riesgo regional y vehículos de Corporate Venture Capital (CVC), **promoviendo que grandes empresas tradicionales inviertan en startups como parte de sus estrategias de innovación abierta.**



Fortalecer el acompañamiento en etapas clave como el product-market fit y promover programas que reduzcan la tasa de fracaso y mejoren la sostenibilidad financiera.

Sector privado



Impulsar mecanismos de compras corporativas a Startups, vinculando emprendimientos como proveedores de soluciones tecnológicas a través de pilotos, validaciones comerciales y convocatorias de innovación.



Apostar por liderazgos diversos y equipos inclusivos, incorporando mujeres en roles estratégicos.



Redes de apoyo y academia



Articular mejor la oferta universitaria con las necesidades reales de las startups.



Desarrollar programas de incubación, mentoría y acceso a redes que sean más accesibles y con más opciones de financiamiento.



Establecer métricas e indicadores comunes de impacto, que permitan alinear los esfuerzos institucionales y evaluar su **contribución real a la sostenibilidad de las startups** (ej. empleo generado, inversión captada, patentes, exportaciones).

La apuesta de la **Cámara de Comercio de Cali** no se limita a resolver brechas puntuales, sino a impulsar un ecosistema con nuevas apuestas sostenibles, entre ellas:



Movilización de capital con enfoque de Triple impacto.



Consolidación de vehículos de inversión regionales (Pacific Ventures).



Creación de rutas especializadas para sectores emergentes como **AgriFoodTech**, **Bioeconomía** y **HealthTech**.

Estos avances refuerzan que el futuro del ecosistema caleño depende de un trabajo articulado y sostenido, en el que el **Nido** y las **iniciativas de la CCC** se proyectan como catalizadores de largo plazo.



Descarga los reportes completos en:



**COLOMBIA
TECHREPORT
2024**

| Colombia Tech Report 2024-2025



 **StartupBlink**

| The Global Startup Ecosystem Index
Report 2025